

Sus éxitos en sus palabras

A nivel mundial Scotwork se distingue por su sistemática medición de la satisfacción de sus clientes y en su informe sobre el retorno en la inversión como resultado a la asistencia al programa de Negociación Scotwork.

Este informe ha sido elaborado con los datos recogidos de los cuestionarios de aprovechamiento que los participantes contestaron tres meses después de haber realizado el curso.

Scotwork España recibió respuesta a este cuestionario de 285 participantes, de los más de 350 que pasaron por nuestro programa, tanto en cursos abiertos "Inter-Empresas", como "In-Company" en el año 2009. Esto representa una respuesta de más del 81%.

Esto es lo que nuestros participantes nos dicen después de tres meses.

La efectividad del curso de Negociación Scotwork:

- **98,3% de los participantes piensan que sus habilidades de negociación han mejorado después del curso.**

Retorno de la Inversión:

- **El retorno de la inversión promedio, fue de más de 10 veces el valor del curso.**
- **Más del 7% de los encuestados, han obtenido un beneficio extra, mayor de 150,000€, poniendo en prácticas las técnicas del curso.**
- **25% obtuvieron beneficios extra entre 30,000€ y 150,000€**
- **68% han obtenido al menos el valor del curso en tres meses. El 17% lo hizo en su primera negociación.**

Satisfacción de los Participantes:

- **Más del 99% de los participantes recomendaría el curso de Scotwork, y un sorprendente 49,2% afirma haberlo hecho.**
- **Un 89,3% le gustaría recibir más formación de Scotwork en el futuro para actualizar o mejorar sus habilidades en Negociación.**

Estas respuestas de nuestros participantes muestran por qué estamos seguros al afirmar que el curso de formación de Scotwork da buenos resultados, cambia el comportamiento de forma adecuada y duradera, y con un impresionante retorno de la inversión para nuestros clientes.

La diferencia de Scotwork:

RESULTADOS, más que formación; HABILIDADES, más que teoría.

Para mayor información sobre los cursos de Scotwork o para discutir sobre como podemos aumentar el valor en sus negociaciones, contáctenos:

Scotwork España – Madrid
 C/ Hernani, 57 – Bajo Oficina 3
 E-28020 Madrid
 Tel.: 914 354 999 / Fax: 915 33 20 81
 E-mail: info.es@scotwork.com

Scotwork España – Barcelona
 C/Diputació, 238-240 - Piso 5º-3ª
 E-08007 Barcelona
 Tel.: 93 3185 9 29 / Fax: 933 02 29 74
 E-mail: info.es@scotwork.com